

## ESTUDIOS ECONÓMICOS

# "EL CRECIMIENTO DE BOLIVIA PELIGRA SI NO HAY MÁS INVERSIONES"

CENTRO BOLIVIANO DE ECONOMÍA - CEBEC

Santa Cruz Agosto de 2007

## 1. Introducción

A nivel de Latino América existe un cauto optimismo sobre los resultados económicos que se puedan lograr en los siguientes años, se espera, para 2007, una tasa de crecimiento de 5%. La inversión continúa siendo el principal propulsor del crecimiento. De acuerdo con un estudio de la CEPAL (2007) que analiza las características del crecimiento económico para América Latina en el periodo 1960-2002, se constata la relevancia de la inversión como principal fuente de crecimiento.

*El referido estudio indica que "hay una cierta concordancia de que la inversión privada y la pública influyen de distinta manera en el crecimiento y que su efecto depende del marco macroeconómico y el grado de complementariedad o sustituibilidad entre ambas. Así, cuando la inversión pública complementa a la privada, acentúa la rentabilidad social de esta última en términos de crecimiento económico. La inversión pública en educación e infraestructura muestra marcadas complementariedades con la inversión privada y por lo tanto tiene efectos positivos en el crecimiento económico. En cambio, cuando la inversión pública sustituye a la privada, reduce la rentabilidad de la inversión agregada y del crecimiento económico. Por lo tanto, en lo que respecta al crecimiento, no solo es importante el volumen de la inversión, sino también la existencia de una adecuada combinación entre inversión privada y pública". Además, concluye que, "Los países que han fomentado la inversión privada y reforzado la estabilidad de precios, reduciendo de esta manera las vulnerabilidades conexas y las incertidumbres provocadas por una alta inflación, han registrado un crecimiento per cápita más alto".*

Es decir, que entre las variables que influyen significativamente en el crecimiento económico se encuentran la estabilidad de precios, una deuda externa controlada y sobretodo, inversión en capital humano, principalmente referido a la educación. Esto se afirma, ya que si bien una tasa de inversión es una condición necesaria para mantener un crecimiento económico elevado, no es una condición suficiente. Elevados niveles de institucionalidad, entendidos como reglas claras, formalidad en el accionar y la puesta en marcha del carácter de subsidiariedad del Estado, son también condiciones complementarias.

El estudio concluye que las economías emergentes, en particular, deben ocuparse de la creciente incorporación de conocimiento a la estructura productiva, lo que realza la necesidad de crear las bases para un aumento de la inversión en capital físico y humano y de la productividad total de los factores, que hagan posible una inserción exitosa en el mundo y permitan la consolidación de un proceso sostenible de crecimiento.

## 2. Relación Inversión – Crecimiento Económico – Empleo

La inversión es esencial para mantener o aumentar la capacidad de producción en una economía. Cuando aumenta la inversión, se eleva la capacidad productiva, de generación de empleos e ingresos para las personas.

La experiencia internacional indica que países con elevados niveles de inversión, como aquellos del Este de Asia con niveles de formación bruta de capital fijo (stock de inversiones) que alcanzan a un 39% del Producto Interno Bruto (PIB) crecen a tasas de 7.5% en promedio anual durante la primera mitad de la década de 2000. Los países de América Latina, a su vez, tienen en promedio un nivel de inversión de 20% del PIB y un crecimiento promedio anual de 1.5%, de tal forma que no sólo sus niveles de inversión son más bajos, sino también la productividad y eficiencia de la inversión efectuada.

A continuación se analiza la experiencia reciente acerca del círculo virtuoso inversión – crecimiento económico – empleo, para Bolivia y tres países socios comerciales, Argentina, Chile y Colombia.

### a) Bolivia: Baja Inversión - Bajo Crecimiento Económico - Mayor Desempleo

En Bolivia, a partir de las reformas llamadas de "segunda generación" (1994 – 1998), donde se incentivó la participación privada en la matriz productiva, la relación Inversión Bruta a PIB alcanzó su nivel máximo de los últimos trece años. Luego y debido sobretudo a las repercusiones de la crisis económica asiática y las continuas devaluaciones del real brasilero y el peso argentino, el país entró en una recesión económica. Desde entonces y a pesar del benigno contexto externo en precios para nuestros productos básicos, los niveles de inversión siguen siendo bajos.

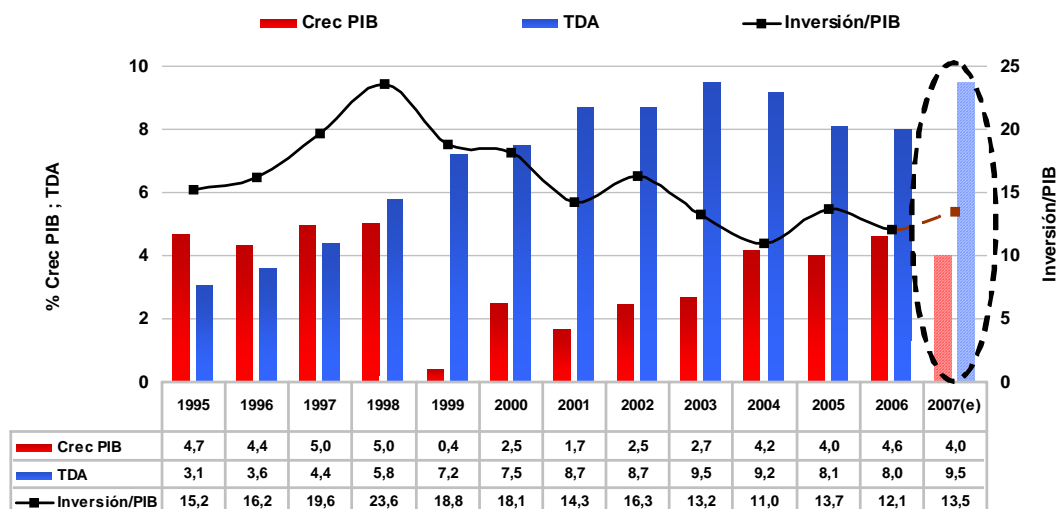
La estrecha relación de inversión, crecimiento económico y empleo se muestra en el gráfico 1. Debido a los mayores niveles de inversión en relación al PIB, hasta 1998, el país alcanzó un crecimiento superior al 5%, es pertinente aclarar que durante este periodo los precios de nuestros productos básicos (minerales, hidrocarburos y complejo de soya) no mostraban niveles tan elevados como los actuales.

A partir de los daños causados por la recesión económica mundial desde 1999 hasta 2002 y a falta de políticas económicas que contrarresten los efectos de la recesión, los niveles de inversión disminuyeron considerablemente, con ello el desempleo aumentó de sobremanera y la recuperación de la economía se basó en el buen desempeño del sector exportador, como consecuencia de un mejoramiento de los precios internacionales de los principales productos exportados.

Para 2007 y de acuerdo con las proyecciones del FMI (2007), se espera que la inversión bruta total alcance el 13,5% del PIB. Estos niveles esperados siguen siendo bajos y no contribuyen a la aceleración en el crecimiento económico, es más, la tasa de variación del PIB para 2007 se espera sea menor a la del 2006, alcanzando sólo 4%, desacelerando la actividad económica, aumentando el desempleo a niveles superiores al 9% y convirtiéndose en la variación porcentual del PIB más baja de los últimos cuatro años.

Gráfico No. 1

Bolivia: Crecimiento Económico, Tasa de Desempleo Abierta y relación Inversión Bruta/PIB, 1995 – 2007 (e)  
(En porcentajes)



Elaboración: CAINCO, en base a información del INE, estimaciones FMI y CEDLA.

## b) Argentina: Creciente Inversión - Alto Crecimiento Económico - Menor Desempleo

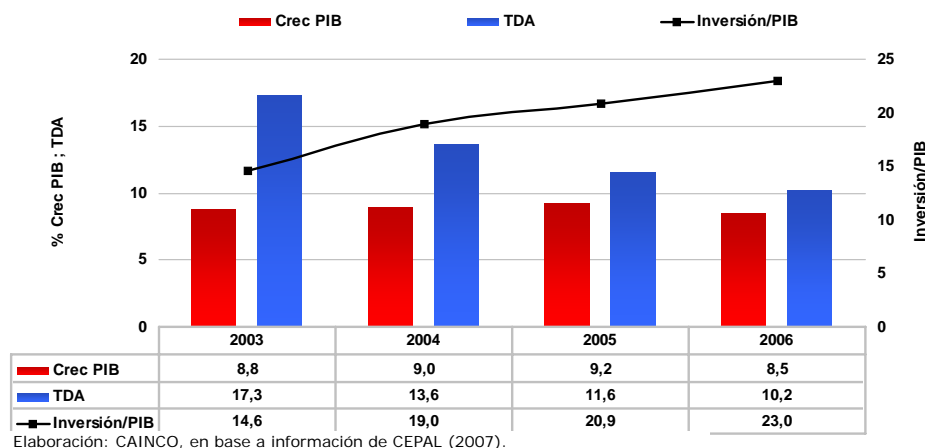
La actividad económica en Argentina durante los últimos cuatro años, luego de la profunda crisis por las que atravesó este país a comienzos de esta década, se ha caracterizado por lograr tasas de crecimiento elevadas por encima del 8,5%. Como muestra el gráfico 2, la relación inversión bruta a PIB pasó de 14,6% a 23%, lo que determinó la pronunciada disminución del desempleo de 17,3% a 10,2%.

La flexibilización de su tipo de cambio fue la salida más rápida y recomendable a la aguda crisis de deuda que el país atravesaba. Las exportaciones, gracias al apoyo adecuado de gobierno, se vieron beneficiadas y la inversión privada y extranjera volvió al país. En Argentina no sólo los elevados niveles de inversión ayudaron a la consolidación de un crecimiento estable, sino la adecuada disciplina fiscal con respecto a su deuda externa y la campaña agresiva de reducción de la pobreza con la alianza pública – privada.

Los retos que tiene Argentina para adelante se traducen en consolidar su independencia energética, misma que todavía es muy riesgosa. La atracción de inversión extranjera en el sector energético todavía no es suficiente, para ello las reglas claras y el establecimiento de instituciones fuertes y técnicas, son elementos cruciales.

Gráfico No. 2

Argentina: Crecimiento Económico, Tasa de Desempleo Abierta y relación Inversión Bruta/PIB, 2003 - 2006 (En porcentajes)



Elaboración: CAINCO, en base a información de CEPAL (2007).

## c) Chile: Inversión Elevada - Estable Crecimiento Económico - Menor Desempleo

La economía chilena es el claro ejemplo del crecimiento sostenido de largo plazo, gracias a la inversión realizada. La elevada participación de las inversiones brutas en relación al PIB está motivando que los niveles de desempleo disminuyan considerablemente, pasando de 9,5% en 2003 a 7,7% en 2006. El crecimiento económico se ha mantenido estable y con perspectivas de mayor repunte debido a la inversión de "calidad" atraída por este país.

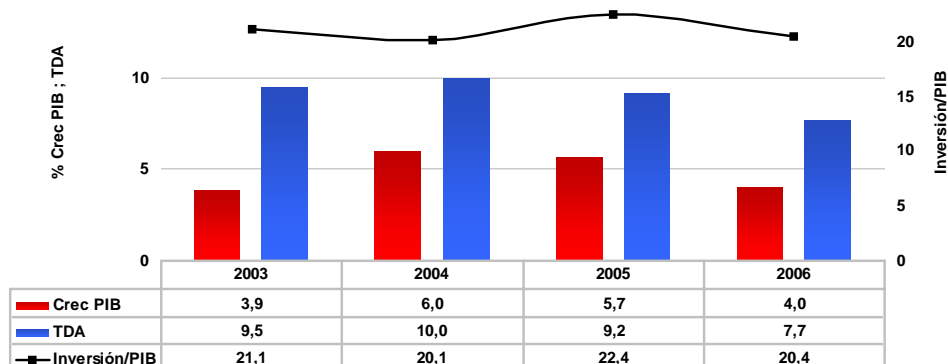
Chile es uno de los pocos países en la región Latinoamericana que ha logrado mejores resultados en términos del impacto de la Inversión Extranjera Directa (IED) sobre su desarrollo nacional. Sus políticas han sido activas en el sentido de que cuentan con los recursos y la institucionalidad adecuada para que el inversionista pueda llevar adelante sus tareas y, sobretudo, son integradas en el sentido que forman parte explícita de sus estrategias nacionales de desarrollo.

El desafío económico chileno se concentra en alternativas energéticas fuera de las fósiles (gas natural y petróleo). El desarrollo de su potencial eólico podría asegurar la intervención de recursos privados con mayor grado de eficiencia y transparencia. Asimismo, la política de un fondo de estabilización para los precios del cobre ha sido tomada de forma preventiva en base a las

proyecciones de que este momento de precios altos es temporal y la dependencia de los ingresos fiscales a un solo sector, aumenta la vulnerabilidad interna.

Gráfico No. 3

Chile: Crecimiento Económico, Tasa de Desempleo Abierta y relación Inversión Bruta/PIB, 2003 - 2006 (En porcentajes)



Elaboración: CAINCO, en base a información de CEPAL (2007).

#### d) Colombia: Creciente Inversión - Mayor Crecimiento Económico - Menor Desempleo

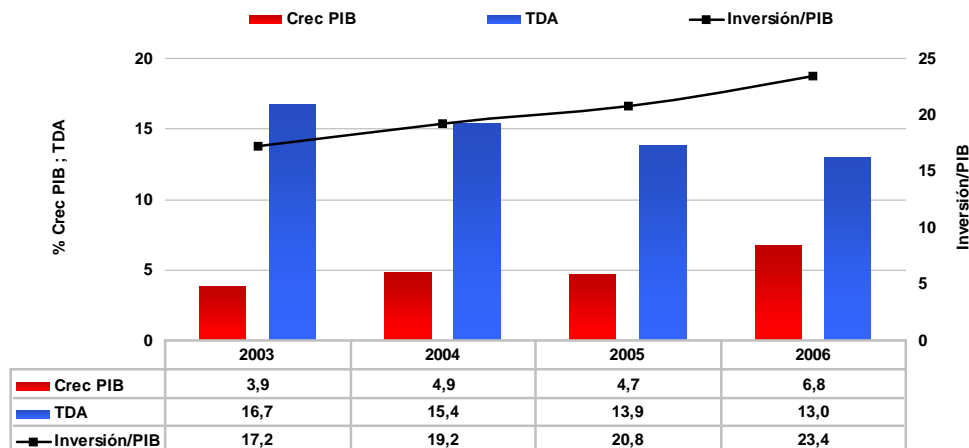
Durante los últimos cuatro años, la economía colombiana se ha visto beneficiada considerablemente del mayor volumen de inversión. El crecimiento de alrededor del 7% logrado en 2006, ha sido resultado de un proceso continuo en brindar mayor confianza a los inversionistas privados y extranjeros.

De acuerdo con la CEPAL (2007), el crecimiento económico del este país se explica por el dinamismo de la demanda interna, donde la expansión sostenida de la inversión ha sido el factor determinante. El favorable momento económico que atraviesa Colombia se confirma por los altos índices de confianza registrados por las encuestas de expectativas de los últimos meses. Esto, es el resultado de la creación de instituciones fuertes y reglas claras para la inversión.

Colombia ha demostrado que la inversión pública y la privada son complementarias, es decir, en proyectos donde el beneficio social es mayor al privado, la alianza público – privada ayuda que las reformas se realicen, dando espacio a que el empresariado genere fuentes de empleo en proyectos rentables y sostenibles en el tiempo.

Gráfico No. 4

Colombia: Crecimiento Económico, Tasa de Desempleo Abierta y relación Inversión Bruta/PIB, 2003 - 2006 (En porcentajes)



Elaboración: CAINCO, en base a información de CEPAL (2007).

### 3. El Plan Nacional de Desarrollo y la inversión privada y pública

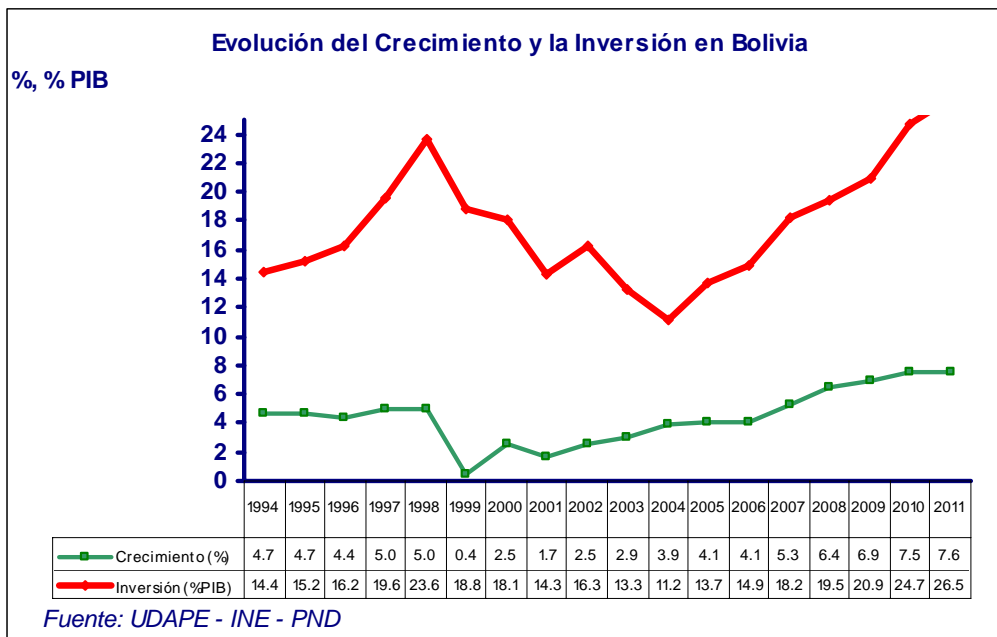
El objetivo de esta sección, es la de determinar la real importancia que el gobierno nacional le da a la inversión en su conjunto y en forma particular, a la inversión privada, esta situación se refleja en el Plan Nacional de Desarrollo (PND) que fuera presentado en junio de 2006. De hecho y transcurrido un año de esta propuesta de desarrollo, existe una substancial diferencia entre lo planteado y los resultados obtenidos, con ello, los objetivos de lograr un mayor crecimiento económico, crear mayores empleos y reducir la pobreza no podrán alcanzarse.

Entre los resultados esperados más importantes del PND para el período 2006 – 2011, en materia macroeconómica, se encuentran:

- Crecimiento promedio anual del PIB de 6.3%, implicando la reducción del desempleo abierto de 8.7% en 2004 a 4% en 2011, con la generación anual de 90 mil nuevos empleos.
- Reducción de la pobreza de 63% en 2004 hasta 49.7% en 2011.

Para justificar que se alcance un crecimiento anual promedio superior a 6% al año en el PIB, acelerándose de 4.1% el 2005 a un 7.6% el 2011, el PND asume un incremento substancial en la inversión pública y privada de 13.7% del PIB el 2005 a un 26.5% del PIB el 2011: la pública aumentaría de un 6% del PIB a 9.5% del PIB, y la privada de un 7% del PIB a 17% del PIB Gráfico N° 5).

Gráfico No. 5



Traducido en unidades monetarias, se tiene un fuerte incremento de la inversión pública de US\$ 629 millones ejecutados el 2005, hasta US\$ 1,682 millones el año 2010, alcanzando las inversiones públicas programadas un total de US\$ 6,884 millones durante el período 2006 – 2010.

Los resultados económicos y sociales del plan de gobierno dependen fundamentalmente de la inversión privada, la que aumentaría de 8% del PIB el 2005 a 17% del PIB el 2011. Se destaca el fuerte incremento esperado en la Inversión Extranjera Directa (IED) de 4.3% del PIB a 10.6% del

PIB, destinada principalmente al sector de hidrocarburos, además de la minería. La inversión privada nacional también aumentaría de 3.7% del PIB el 2005 a 6.4% del PIB el 2011, debido principalmente a la recuperación esperada del ahorro interno (Gráficos N° 6 y 7).

Gráfico No. 6

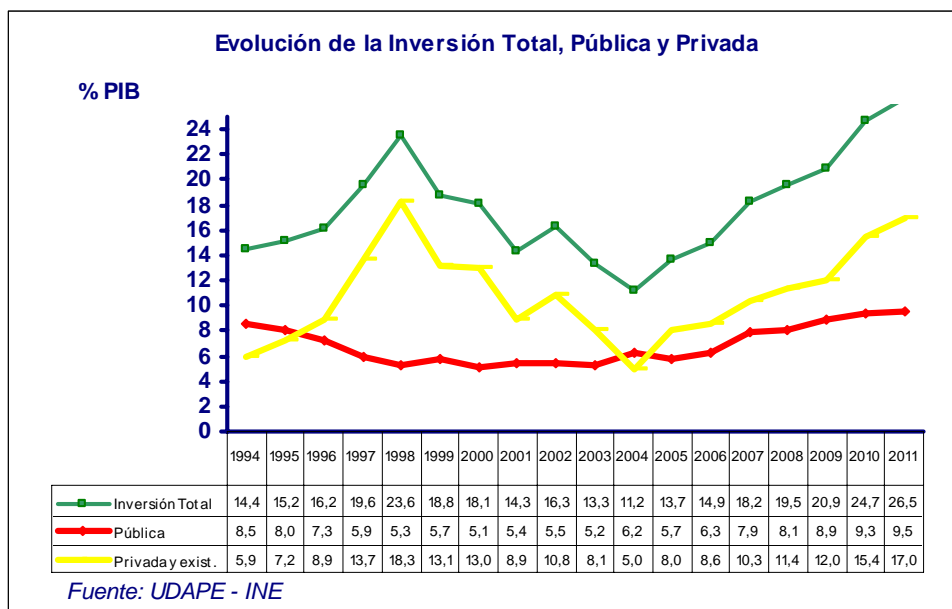
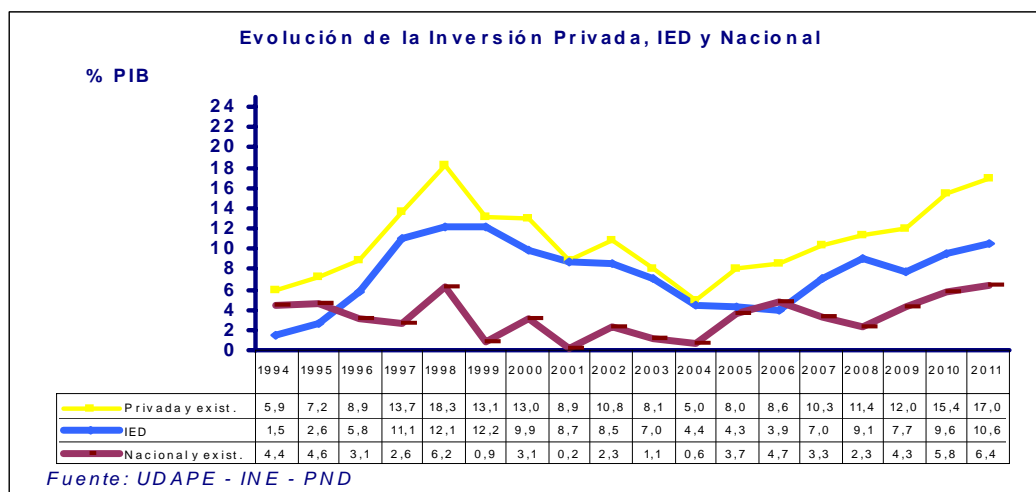


Gráfico No. 7



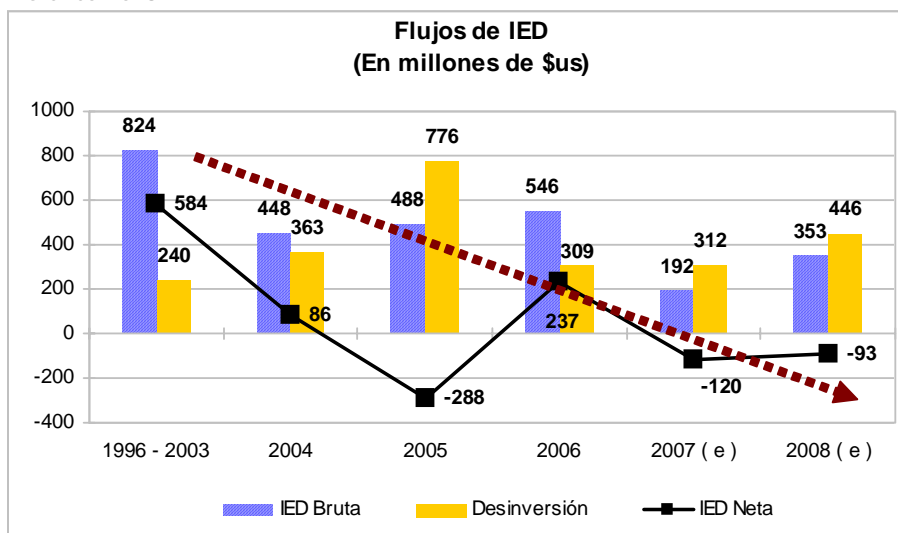
#### 4. El Plan Nacional de Desarrollo no se está cumpliendo

Sin embargo, el PND del gobierno no se está cumpliendo, ya que la inversión total que se tuvo en 2006 fue de un 12.1% respecto al PIB, siendo que se proyectaba una inversión de 14,9% del PIB. La inversión privada alcanzó un nivel de 5.3% respecto al PIB, o sea 3.3 puntos menos que lo proyectado para este año.

Una de las mayores debilidades que se presenta a la economía boliviana está referido a la Inversión Extranjera Directa Neta<sup>1</sup>, que forma parte de la Cuenta de Capital de la Balanza de Pagos, la misma que en 2006 alcanzó a los \$us237 millones. Durante el primer trimestre de 2007 la IED Neta fue \$us83 millones de dólares.

Lo que más preocupa es que, de acuerdo con las estimaciones del FMI (2007) en base a la información suministrada por el Banco Central de Bolivia (BCB), para la finalización de este año **la IED neta en Bolivia nuevamente será negativa en \$us120 millones**, ya que se estima que la inversión bruta extranjera será de \$us192 millones y la desinversión será de \$us312. El mismo comportamiento de saldo negativo espera el FMI para el año 2008, pero a una menor cantidad (\$us92 millones). Estos datos contemplan los proyectos de inversión del Mutún, que recién comenzarán a materializarse gradualmente en 2008, así como los proyectos hidrocarburíferos, que generalmente tienen planes de inversión de mediano y largo plazo. Hay que recordar que en 2005, también se tuvo un saldo negativo (\$us242 millones) como consecuencia de la incertidumbre de la situación sociopolítica y económica del país (Gráfico N° 8).

Gráfico No. 8



Fuente: Elaboración CEBEC/CAINCO con datos del BCB y estimaciones del FMI

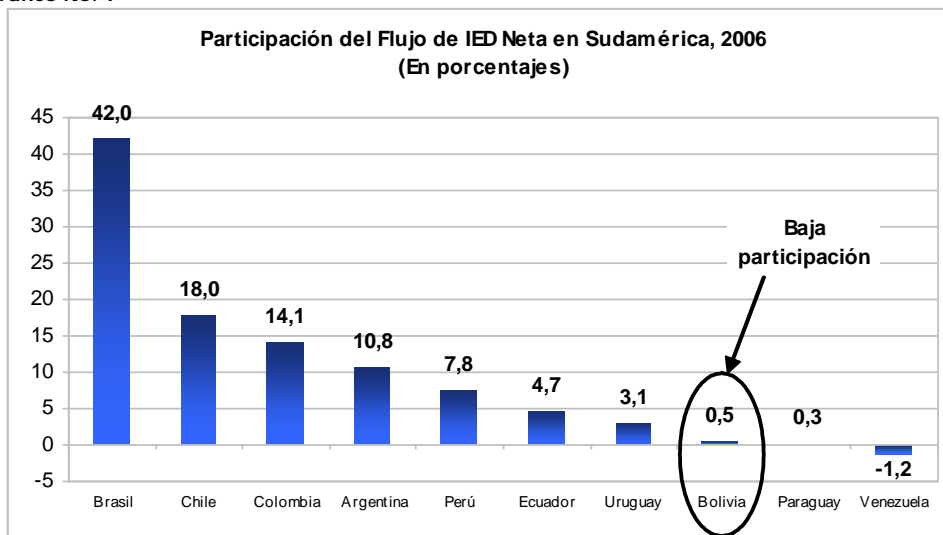
Preocupa los elevados niveles de desinversión en la IED mostrados desde el año 2003, sobretudo en la actividad hidrocarburífera. Si bien es cierto que existe una recuperación marginal en la IED en 2006, ésta se focalizó en minería, impulsada por los altos precios. La relativamente baja IED Bruta recibida en relación a otros años (i.e. 1996 – 2003) se ha originado con mayor preponderancia a través de los préstamos intrafirma y durante el último año a través de las utilidades reinvertidas. Sin embargo, la modalidad de desinversión más importante viene por el lado de las amortizaciones de los mencionados préstamos intrafirma, resultando que el flujo de IED Neta viene por el lado de las utilidades reinvertidas, es decir, el inversionista extranjero tiende a generar mayor inversión con las utilidades operativas netas.

La posición de Bolivia en relación a los países de América del Sur y de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) en la atracción de IED es igualmente preocupante. Para 2006, la IED que fluyó a Sudamérica fue 44.679 millones de dólares, siendo que el país atrajo sólo el 0,5% (237 millones de dólares) en relación a los países sudamericanos y sólo 1,2% de la IED Neta total destinada a los

<sup>1</sup> IED Neta = IED Bruta – Desinversión. La desinversión considera aquellos flujos que se originan en retiros de capital, venta de participación externa a inversionistas residentes en el país y amortización de préstamos intrafirma con casa matriz y filiales extranjeras.

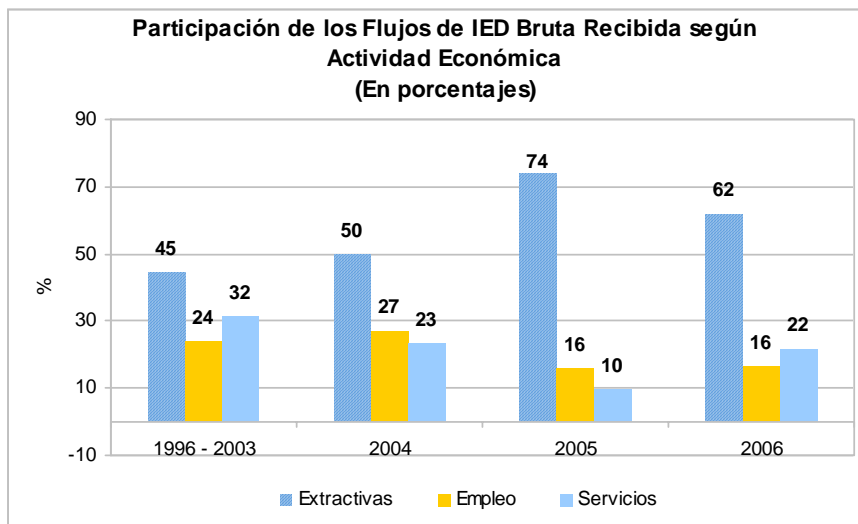
países de la CAN (Gráfico N° 9). Estos resultados muestran la urgencia de políticas públicas enmarcadas a la creación de un clima de confianza para los inversionistas extranjeros.

Gráfico No. 9



En el mes de Julio de 2007, el BCB presentó el informe "SalDOS y Flujos del Capital Privado Extranjero en Bolivia". En lo que respecta a los saldos de IED, durante el período de análisis (2003 - 2006) existe una tendencia de sectorialización hacia las actividades extractivas, las cuales son muy importantes en la generación del crecimiento económico, sin embargo en este sector son los precios internacionales los que juegan un rol determinante (Gráfico N° 10). Los sectores generadores de empleo y de servicios se han visto desincentivados porque no existe la promoción de políticas públicas que diversifique los flujos de IED hacia ellos, siendo estos los sectores constructores de cadenas productivas sostenibles y de largo plazo.

Gráfico No. 10



Los bajos niveles de inversión privada e incluso con estimaciones de que Bolivia tendrá una IED neta negativa este año y el 2008, es un resultado del deterioro del clima de inversiones que se tiene en el contexto nacional, lo que ha generado incertidumbre y cautela en los agentes económicos privados. Al respecto, la inseguridad jurídica es preocupante y la continuidad de

condiciones adversas para la inversión afectará el crecimiento económico y la generación de empleo.

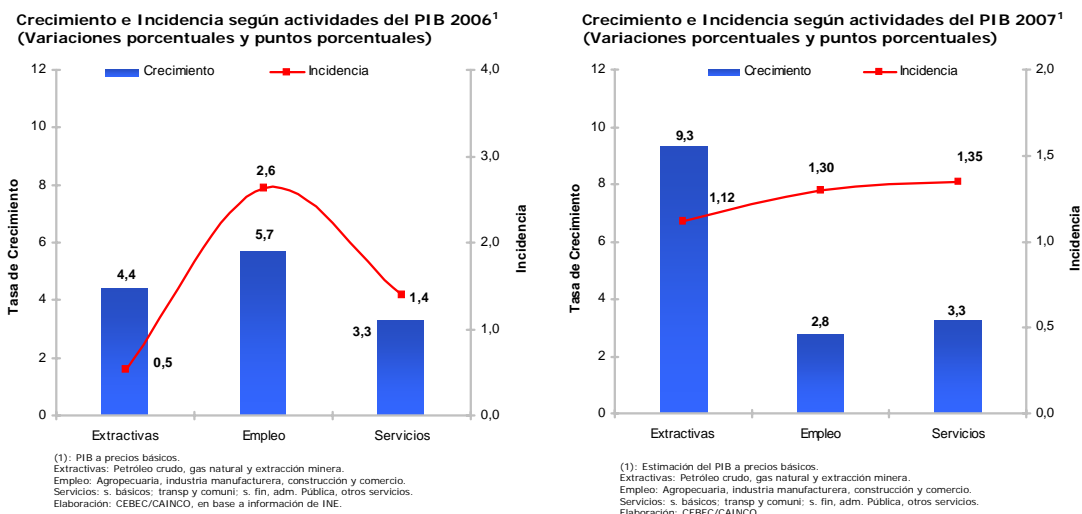
Un reflejo de la baja inversión se tiene en el sector de hidrocarburos, donde no se ha podido atender el crecimiento de la demanda de gas natural para exportación y, por otro lado, se tiene un desabastecimiento en el mercado interno de gas licuado de petróleo, gasolina y diesel oil.

En estas condiciones, no se pueden cumplir con las previsiones del PND, que basa el crecimiento de la producción, fundamentalmente en un incremento substancial de la inversión privada

Bolivia requiere de elevados niveles de inversión para generar tasas de crecimiento sostenibles de por lo menos 6% al año, de tal manera a reducir la pobreza y mejorar las condiciones de vida de la población. La continuidad de condiciones adversas para la inversión afectará el crecimiento económico y la generación de empleo.

Asimismo, realizando la evaluación de la participación de los sectores económicos en el Producto Interno Bruto (PIB) del país, se observa que a pesar de la concentración del gobierno en el sector extractivo, olvidando a los sectores generadores de empleo, fueron estos últimos, durante 2006, los de mayor dinamismo e incidencia en el crecimiento económico. Para 2007 se espera un mayor crecimiento del sector extractivo, sobretodo en la extracción minera, lo que resultará en una mayor incidencia en relación al año anterior. Por su parte, a pesar de la contracción profunda del sector agropecuario, las actividades generadoras de empleo, seguirán incidiendo de manera importante pero con menor fuerza en relación a 2006. Los servicios, debido al continuo dinamismo de los servicios financieros, seguirán creciendo a la misma tasa del periodo anterior y su incidencia en el crecimiento será similar a la mostrada en 2006 (Gráfico N° 11).

Gráfico No. 11



Bajo estas condiciones, se espera entonces que los sectores no extractivos seguirán creciendo pero con menor fuerza, el sector extractivo crecerá más que el 2006, pero no será suficiente para generar mayores niveles de desarrollo, ya que esto se encuentra sustentado en el entorno internacional benigno en precios.

## 5. Sugerencias para promover la inversión

Para no dar la espalda a la inversión privada, nacional y extranjera, se tiene que desarrollar una institucionalidad de promoción de la inversión con alta capacidad técnica y financiera; asimismo, se debe contar con un sistema sólido de apoyo real en infraestructura que permita construir un aparato productivo sostenible y competitivo.

Asimismo es fundamental atacar la inseguridad jurídica que crea un clima de incertidumbre, se constituye en la restricción más fuerte para la inversión privada, lo que motiva posponer nuevas inversiones y a no realizar expansiones y/o modernizaciones en las empresas. En este aspecto, los inversionistas nacionales y extranjeros tienen incertidumbre respecto a las señales y políticas impulsadas por el Gobierno, a los cambios en las reglas de juegos, a la seguridad jurídica sobre los derechos de propiedad y las tierras, como también existe incertidumbre sobre la capacidad de hacer respetar y cumplir contratos de forma imparcial.

También frena las inversiones la falta de claridad de una política de integración comercial y, en especial, la ampliación de las preferencias arancelarias concedidas en el marco del ATPDEA con Estados Unidos, el futuro de la Comunidad Andina (CAN) y la inserción en el MERCOSUR.

Bolivia debe generar empleos y mejorar los ingresos, creando las condiciones para asegurar un crecimiento acelerado, que sea intensivo en mano de obra, basado en una mayor competitividad del sector productivo, para mejorar la calidad de vida de la población. Una economía que crece aumenta los recursos y oportunidades para todos, lo que puede permitir reducir la pobreza, la desigualdad en la distribución del ingreso, el desempleo y la informalidad, en un clima de paz social y estabilidad económica.

Por ello, es fundamental crear un clima de estabilidad económica, social, política y de seguridad jurídica para impulsar la inversión y el crecimiento sostenible del país de por lo menos un 6%, que es la tasa mínima necesaria para reducir la pobreza y crear empleos e ingresos, con tasas de inversión anual de un 20% del PIB.

En este aspecto, las políticas de inversión pública deben constituirse en políticas de Estado, teniendo que ser complementarias a la inversión privada y no sustitutiva de la misma. Deben planificarse y ejecutarse mediante presupuestos plurianuales, para tener credibilidad y reducir la incertidumbre de los inversionistas privados que emprendan proyectos de gran escala, y no opten por postergar sus inversiones debido a la posibilidad que se frenen las inversiones públicas de infraestructura o de cambio en las reglas del juego.

**Cámara de Industria, Comercio, Servicios y Turismo de Santa Cruz, Bolivia (CAINCO)**  
**Av. Las Américas, 7**  
**Telf. (591-3) 333-4555 – Fax (591-3) 334-2353**  
**Casilla de Correo 180**  
**E-mail: [cainco@cainco.org.bo](mailto:cainco@cainco.org.bo)**  
**[www.cainco.org.bo](http://www.cainco.org.bo)**

# **ANEXO**

## **TERMINOLOGÍA: EMPLEO E INVERSIÓN**

### **1. EMPLEO<sup>2</sup>**

#### **a) CONCEPTOS**

##### **Población en Edad de Trabajar (PET)**

Personas capacitadas física e intelectualmente para ejercer alguna actividad productiva. En Bolivia la PET está compuesta por los mayores a 10 años de edad. La PET incluye a la Población Económicamente Activa (PEA) y la Población Económicamente Inactiva (PEI).

En 2005 la PET era de 4,7 millones en el área *urbana*.

##### **Población Económicamente Activa (PEA)**

Población que está dispuesta a ofrecer su fuerza de trabajo a los salarios vigentes. La capacidad de trabajo se aproxima por la edad de la población considerando que a partir de los 10 años pueden constituirse en oferta potencial de mano de obra. La PEA incluye a la población ocupada (PO) y la población desocupada abierta (PDA).

En 2005 la PEA era de 2,6 millones en el área *urbana*.

##### **Población Ocupada (PO)**

Es la población que durante la semana de referencia estuvo trabajando al menos una hora, por cuenta propia o por cuenta ajena, indistintamente del tipo de relación contractual y forma de remuneración. Incluye también trabajadores que no reciben remuneración o perciben pagos en especie. La definición de la ocupación incluye, por tanto, personas que no necesariamente tienen un empleo a jornada completa con relación de dependencia, sino más bien abarcan otras ocupaciones por cuenta propia, como aprendiz o familiar no remunerado. Dentro de la Población Ocupada se encuentran dos conceptos muy relacionados con desempleo, estos son subempleo visible e invisible.

En 2005 la PO era de 2,4 millones en el área *urbana*.

##### **Subempleo Visible (SV)**

Mide la proporción de ocupados que trabajan menos que una jornada completa y manifiestan su deseo de trabajar más horas. A pesar que hay un acuerdo en considerar la jornada normal como 40 horas a la semana, existen actividades que exigen más horas (como es el caso de la minería) o menos horas, como algunos servicios especialmente calificados.

En 2005 la SV era de 199 mil personas en el área *urbana*.

##### **Subempleo invisible**

Es la proporción de ocupados que recibe una remuneración evidentemente menor a la productividad del trabajo. Es un concepto analítico, resultado de una distribución y utilización ineficiente de los recursos humanos y refleja la subutilización de habilidades y la baja productividad. Las estadísticas para captar subempleo invisible aproximan este concepto por medio de trabajadores que obtienen salarios por debajo de la productividad, o por debajo de valores

---

<sup>2</sup> Terminología tomada de UDAPE (2006): "Desempleo, Subempleo e Informalidad en Bolivia 1996 – 2005".

mínimos de subsistencia captadas a través del costo de canastas básicas de alimentos y otros productos.

En 2005 la SI era de 369 mil personas en el área **urbana**.

#### **Población desocupada (población desempleada abierta) (PDA)**

De acuerdo con las definiciones estandarizadas, es la población perteneciente a la población económicamente activa que no trabajó la semana pasada, estaba disponible para trabajar y buscó activamente un empleo o hizo esfuerzos concretos para establecer su propio negocio en un período determinado. Las encuestas de hogares consideran que el período de referencia de la búsqueda de trabajo puede ser la semana pasada o cuatro semanas anteriores a la entrevista. Anteriormente se restringía el período de búsqueda a la semana pasada, sin embargo existe evidencia que la desocupación tiende a prolongarse en periodos de bajo crecimiento económico. La población desempleada abierta, contempla a la Población Cesante y la Población Aspirante.

En 2005 la PDA era de 216 mil personas en el área **urbana**

#### **Población Cesante (PC)**

Se consideran cesantes a los desocupados que trabajaron antes y perdieron su puesto de trabajo debido a cierre de actividades, cambio de ocupación u otros aspectos vinculados a la movilidad ocupacional que provocan desempleo friccional.

En 2005 la PC era de 165 mil personas en el área **urbana**

#### **Población Aspirante (PA)**

Son los desocupados que buscan su primer empleo, no habiendo trabajado antes ni siquiera como aprendices o familiares no remunerados. En su generalidad son jóvenes que se incorporan al mercado de trabajo en la búsqueda de adquirir experiencia.

En 2005 la PA era de 51 mil personas en el área **urbana**

### **b) RESULTADOS**

#### **Tasa de desempleo abierto (TDA).**

La tasa de desempleo abierto es el indicador más utilizado. Resulta de la relación entre la Población Desempleada abierta (cesantes más aspirantes) entre la Población Económicamente Activa (PEA). Mientras más cerca de 100% esté el indicador, significará que mayor cantidad de personas que estaban buscando activamente trabajo no pudieron lograr su cometido. Este indicador está estrechamente relacionado con el comportamiento de la economía, por lo cual se esperaría que en los períodos de bajo crecimiento exista una menor generación de empleos.

$$TDA = (PDA/PEA) \times 100$$

En 2005 la TDA era de 8,14% en el área **urbana**

### **Tasa de desempleo abierto considerando el subempleo (TDA + SUBEMPLEO).**

Tomando en cuenta los conceptos anteriormente explicados de subempleo visible (menos de 40 horas de trabajo a la semana) y subempleo invisible (remuneración menor a la productividad del trabajo), se obtiene la TDA + SUBEMPLEO

$$TDA = (PDA + SUBEMPLEO/PEA) \times 100$$

**En 2005 la TDA+ SUBEMPLEO era de 29,5% en el área urbana**

## **2. CONCEPTOS DE INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA<sup>3</sup>**

### **Inversión Extranjera Directa (IED):**

Aquel aporte de capital realizado en una empresa nacional por uno ó varios inversionistas extranjeros con el objeto de participar duraderamente en ella y tener influencia significativa en su dirección. La condición básica es que exista una participación del 10% ó más en el capital de la empresa.

### **Inversión Extranjera Directa Bruta (IED Bruta):**

Son los nuevos aportes de capital, compras netas de acciones por parte de los inversionistas extranjeros directos a inversionistas nacionales, donaciones ó transferencias de bienes de capital que haya realizado la casa matriz a las empresas de inversión directa, utilidades retenidas ó reinvertidas y préstamos intrafirma hecha por inversionistas extranjeros en empresas locales.

### **Desinversión**

Retiros de capital, venta de participación accionaria, pérdidas operativas y amortizaciones por concepto de repago, hecha por inversionistas extranjeros en empresas locales.

### **Inversión Extranjera Directa Neta (IED Neta):**

Se entiende como la diferencia entre la IED Bruta y la Desinversión. Esta es una variable de flujo, ya que toma en cuenta variaciones de estos determinantes durante un año.

$$IED_{neta} = IED_{bruta} - Desinversión$$

---

<sup>3</sup> Terminología tomada de BCB (2007): "Saldos y Flujos del Capital Privado Extranjero en Bolivia".